

شركة قي دار القابضة
هندسة المنظومات المستدامة



الملف المؤسسي



قراءة مؤسسية أولية

شركة قابضة تبني عناقيد مترابطة لا كيانات متفرقة.

صُممت قيادار كمنصة مؤسسية تبني الشركات داخل عناقيد قطاعية مترابطة، بحيث تتعزز القيمة عبر التشغيل والمعرفة والقدرات المشتركة، لا عبر جمع كيانات منفصلة تحت مظلة واحدة فقط.

هذه النسخة صُممت لتكون مدخلاً أولياً للحوار المؤسسي مع المستثمر أو الشريك أو الطرف الاستراتيجي، بصياغة واضحة، ومقاسات مضبوطة، وهوية بصرية قابلة للطباعة والإرسال.

زاوية القراءة

استثمار
مؤسسي
منضبط، وبناء
تشغيلي،
وتوسع منطقي
عبر القطاعات

منطق البناء

عنقود - شركة
محورية -
طبقات مكملة -
قيمة مركبة

Primary Identity signifier

الملف المؤسسي

1

شركة قابضة

2 مايو 2026

للتداول المؤسسي فقط

الميزة هنا ليست في عدد الشركات فقط، بل في فكرة البناء نفسها: كيف تتحول العلاقة بين الشركات إلى مصدر قيمة قائم بذاته.

ما الذي يميز قيادار؟

ملامح مؤسسية أولية

1+ 4

عنفود لوجستي يعمل كنقطة
إثبات عملية

عناقيد قطاعية رئيسية قابلة
للتوسع

3 1

مسارات قراءة: مستثمر، شريك،
أو طرف استراتيجي

منهج موحّد لبناء الشركة ثم
المنظومة

لماذا يهم هذا للطرف المقابل؟

لأن تقييم قيادار لا يجب أن يُختزل في شركة منفردة أو منتج واحد. القيمة الأهم تكمن في القدرة على إنشاء أصل، ثم إحاطته بطبقات مكتملة، ثم إعادة استخدام المنهج نفسه في عنقود آخر بطريقة منضبطة لا عشوائية.

الخلاصة التنفيذية

1 قيادار ليست قابضة تقليدية

المنهج المعتمد يقوم على بناء الشركات داخل منظومات مترابطة، لا على تجميع استثمارات متناثرة تحت اسم واحد.

2 العناقيد هي منطق العمل

كل قطاع يُقرأ بوصفه بنية قابلة لإضافة طبقات حولها: تشغيل، معرفة، خدمات، مواهب، أو أصول فكرية.

3 القيمة تأتي من الترابط

كلما زادت الروابط بين الشركات والعناقيد، ارتفعت قابلية الدفاع عن المنظومة، وتحسنت فرص التوسع الذكي.

العنقود هنا ليس تسمية تسويقية، بل إطار عملي ينظّم العلاقة بين نقطة الدخول السوقية، والطبقات المكتملة، والقدرات التي تُراكم القيمة مع الزمن.

كيف تُبنى قيادار؟



تعليم

العنقود التعليمي

يبني رأس المال البشري
والمسكرات المهنية والمنصات
التعليمية التي ترفد بقية العناقيد
بالكفاءات.

لوجستيات

العنقود اللوجستي

الأكثر نضجاً من حيث العلامات
والحلول، ويُستخدم كحالة عرض
واضحة لمنهج قيادار في البناء
والتكامل.

إعلام

العنقود الإعلامي

يحوّل المعرفة والهوية والرسالة إلى
أصل اقتصادي يرفع قيمة العناقيد
الأخرى ويخدم توسعها.

صحة

العنقود الصحي

مسار يركز على جودة الخدمة
والاختصاصات وحلول الرعاية ذات
المعايير التشغيلية الأعلى.

لماذا النموذج مهم؟

القابضة التقليدية قد تملك أصولاً متعددة، لكنها لا تجعلها بالضرورة تعمل معاً. أما قيادار فتسعى إلى بناء أصل أول، ثم إحاطته بطبقات تضيف له طلباً أو معرفة أو خدمة أو قدرة وصول، وبذلك يصبح التوسع امتداداً للمنظومة لا تكراراً للاستثمار نفسه في صورة أخرى.

العنقود اللوجستي يبرهن على أن قيادار لا تكتفي بسرد الفكرة، بل تطبقها عبر علامات تشغيلية وخدمات مكمّلة يمكن قراءتها ضمن قصة واحدة.

اللوجستيات كنقطة إثبات

ما الذي يثبتته هذا العنقود؟

ويثبت أيضاً أن قيادار تقرأ السوق كسلسلة متصلة، لا كمجموعة خدمات منفصلة لا تربطها فلسفة تشغيلية واحدة.

يثبت أن المجموعة قادرة على اختيار نقطة دخول سوقية واضحة، ثم بناء أكثر من طبقة أو علامة حولها بما يوسع القيمة الممكنة.



المنطق المؤسسي

القطاع اللوجستي هنا ليس مجرد نشاط، بل حالة إثبات لمنهج قيادار في بناء الشركات داخل منظومة متماسكة قابلة للعرض، والقياس، والتحسين، والتوسع لاحقاً.

المنطق الاقتصادي

بدلاً من خدمة واحدة معزولة، يتيح العنقود خلق طبقات متعددة حول الطلب نفسه: تشغيل، امتثال، خدمات مساندة، حماية، وربط بين الأطراف. هذا يزيد فرص التوسع والشراكات، ويرفع القيمة الممكنة لكل أصل داخله.

كيف تتحول الفرضية إلى قيمة؟

المنهج لا يبدأ بالتوسع الشكلي، بل يبدأ بأصل أول، ثم يضيف حوله طبقات تكمل السلسلة وتزيد من ترابط المنظومة.

4

ربط القيمة

إدارة العلاقة بين الأصول بحيث تتقاطع المعرفة والخدمة والقدرة التشغيلية بصورة تراكمية.

3

إضافة الطبقات

إطلاق شركات أو خدمات أو وحدات ترفع قيمة الأصل الأول وتوسع أثره.

2

إطلاق النواة

بناء المنتج أو الشركة الأولى التي تصبح قاعدة انطلاق للعنقود.

1

قراءة السوق

تحديد نقطة دخول يمكن أن تتحول إلى أصل مؤسسي واضح داخل سوق لديه احتياج فعلي.

أثره على قراءة المستثمر

المستثمر هنا لا يقرأ أصلاً منفرداً فقط، بل يقرأ قدرة المؤسسة على تنظيم النمو نفسه. وكلما اتضح هذا المنهج وظهر أثره في عناقيد مختلفة، زادت جاذبية النموذج وأصبح أكثر قابلية للثقة والتوسع.

سمات هذا المنهج

بناء تشغيلي لا تملك صامت

وضوح نقطة الدخول

توسع يستند إلى منطق

ترابط يرفع الدفاعية

قابلية عرض مؤسسية

شراكات تمكينية

ليست كل شراكة من النوع نفسه. قيِّد تقرأ الطرف المقابل بحسب نوع القيمة التي يضيفها: سوق، خبرة، تمكين، أو أفق استثماري طويل.

كيف تُقرأ العلاقة مع قيِّد؟

شريك تمكيني

يضيف بنية تقنية، أو خبرة تشغيلية، أو منصة تنفيذية، أو مورداً يجعل البناء أسرع وأكثر انضباطاً.

شريك استراتيجي

يمنح مكانة، أو بوابة دخول، أو عمقاً مؤسسياً، أو ثقلاً سوقياً يسرع نضج المنظومة ويعزز الثقة فيها.

مستثمر طويل الأمد

يقرأ قيِّد من زاوية قدرتها على إنتاج أصول مترابطة مع الزمن، لا من زاوية عائد قصير على أصل منفرد فقط.

شريك تشغيلي

يدخل داخل إحدى حلقات السلسلة ليضيف معرفة ميدانية أو قناة طلب أو قدرة وصول أو خدمة متخصصة.

ما الذي يمكن مشاركته بعد هذه النسخة؟

- نسخة أعمق من الملف المؤسسي بحسب نوع الطرف المقابل.
- قراءة تفصيلية للعنقود أو العلامة التشغيلية الأقرب للاهتمام.
- مواد إثبات تشغيلية أو تنظيمية أو تعريفية بحسب سياق النقاش.
- اجتماع تمهيدي لتقييم الملاءمة وتحديد شكل العلاقة المقترحة.

الهوية وحدها لا تكفي. الموثوقية ترتفع حين تتضح القيادة، وينضبط الخطاب، وتُضاف المواد الأصلية والأرقام المؤكدة تدريجياً حول المنظومة.

ما الذي يرفع المصداقية؟

ما الذي يرفع الثقة أكثر؟

- إضافة أرقام تشغيلية موثقة حين تصبح جاهزة للمشاركة.
- استخدام صور أصلية للقيادة والبيئة التشغيلية بدل الصور العامة.
- إتاحة ملف أعمق أو عرض استثماري بحسب نوع الطرف المقابل.
- إبراز الشركاء أو الجهات أو المواد التعريفية التي يمكن الإفصاح عنها.

بدر بن مشعل

القيادة التأسيسية

يقود قيدار بمنهج يجمع بين بناء الأعمال الجديدة، وقراءة الفرص، وتطوير المنصات، وفهم المسارات التشغيلية، بهدف تحويل الفكرة من شعار إلى بنية اقتصادية قابلة للتنظيم والتوسع.

بم

مبدأ هذه النسخة

هذه النسخة متعمدة في تجنب المبالغة. لذلك لا تستخدم أرقاماً غير مثبتة، ولا تدعي جاهزية أكبر من الواقع، بل تبني الانطباع على ما يمكن عرضه بثقة اليوم: الفكرة، والمنطق المؤسسي، والعلامات الظاهرة، وقابلية الانتقال إلى نقاش أعمق بصورة منضبطة.

أفضل استخدام لهذا الملف أن يكون بوابة أولى للحوار، ثم ينتقل بعده النقاش إلى نسخة أعمق أو عرض مختصر أو اجتماع مؤسسي مخصص.

كيف تُستخدم هذه النسخة؟

الملف المؤسسي لقيدار

صُممت هذه النسخة لتؤدي وظيفة واحدة بوضوح: أن تمنح الطرف المقابل قراءة مؤسسية مرتبة ونظيفة لقيدار، وأن تفتح الباب لخطوة تالية أكثر جدية من دون ضجيج بصري أو ادعاءات غير مدعومة.

استخدامات النسخة

تعريف مؤسسي
قراءة استثمارية أولية
مدخل لشراكة محتملة

واتساب

+966 59 555 5857

البريد الإلكتروني

info@qedar.net

الاستخدام الأمثل

- إرسالها قبل اجتماع تعارف أو شراكة.
- إرفاقها مع خطاب تعريف مؤسسي.
- استخدامها كبوابة أولى قبل مشاركة المواد الأعمق أو الحساسة.

المخرجات المناسبة بعد ذلك

- نسخة PDF تفصيلية خاصة بالمستثمر.
- عرض مختصر للاجتماعات الأولى.
- ملف مستقل للعقود اللوجستي أو لأي عقود آخر.



شروط استخدام هذه الوثيقة

السرية وحقوق الاستخدام

هذه الوثيقة سرية ومُلك لشركة قياد القابضة. تم إعدادها للمستلم المحدد فقط لأغراض التقييم المؤسسي والاستثماري الأولي. يُحظر نسخها أو إعادة توزيعها أو الاستشهاد بمحتواها أو نشر أي جزء منها بدون إذن خطي مسبق من قياد. الاستلام يُعدّ قبولاً ضمنياً لشروط السرية والاستخدام المحدودة.

الإفصاح حول البيانات والتوقعات المستقبلية

تحتوي هذه النسخة على آراء ومعلومات وصفية حول رؤية ومنهج قياد. قد تتضمن إشارات إلى تطلعات أو خطط أو توقعات مستقبلية ذات طبيعة تخطيطية لا التزامية. لا تُشكل أي عبارة وردت في هذه الوثيقة عرضاً للاستثمار أو دعوة للاكتتاب أو وعداً بعائد، ولا يجوز اعتبارها بديلاً عن العناية المهنية الواجبة (Due Diligence) قبل أي قرار استثماري. الأرقام التشغيلية والمالية ستُقدّم في وثائق منفصلة عند الحاجة.

الامتثال القانوني

تخضع شركة قياد القابضة وأنشطتها لأنظمة المملكة العربية السعودية، بما فيها نظام حماية البيانات الشخصية (PDPL) ولوائح هيئة السوق المالية ذات العلاقة. أي نزاع يتعلق بهذه الوثيقة أو محتواها يُحال إلى الجهات القضائية المختصة في منطقة القصيم، المملكة العربية السعودية.

رقم الإصدار

v1.0

تاريخ الإصدار

2 مايو 2026

التصنيف

سري – للتداول المؤسسي

المقر الرئيسي

بريدة، القصيم

المراجعة القانونية

قانوني – قياد

الصلاحية

12 شهراً من الإصدار

للاستفسار أو الإفصاح الإضافي

للمستثمرين والشركاء المؤسسيين الذين يرغبون في وثائق أعمق أو معلومات إضافية، يُرجى التواصل عبر القنوات الرسمية فقط. سنردّ خلال يومين عمل ونرتّب الخطوة التالية المناسبة لطبيعة العلاقة.

legal@qedar.net

investors@qedar.net